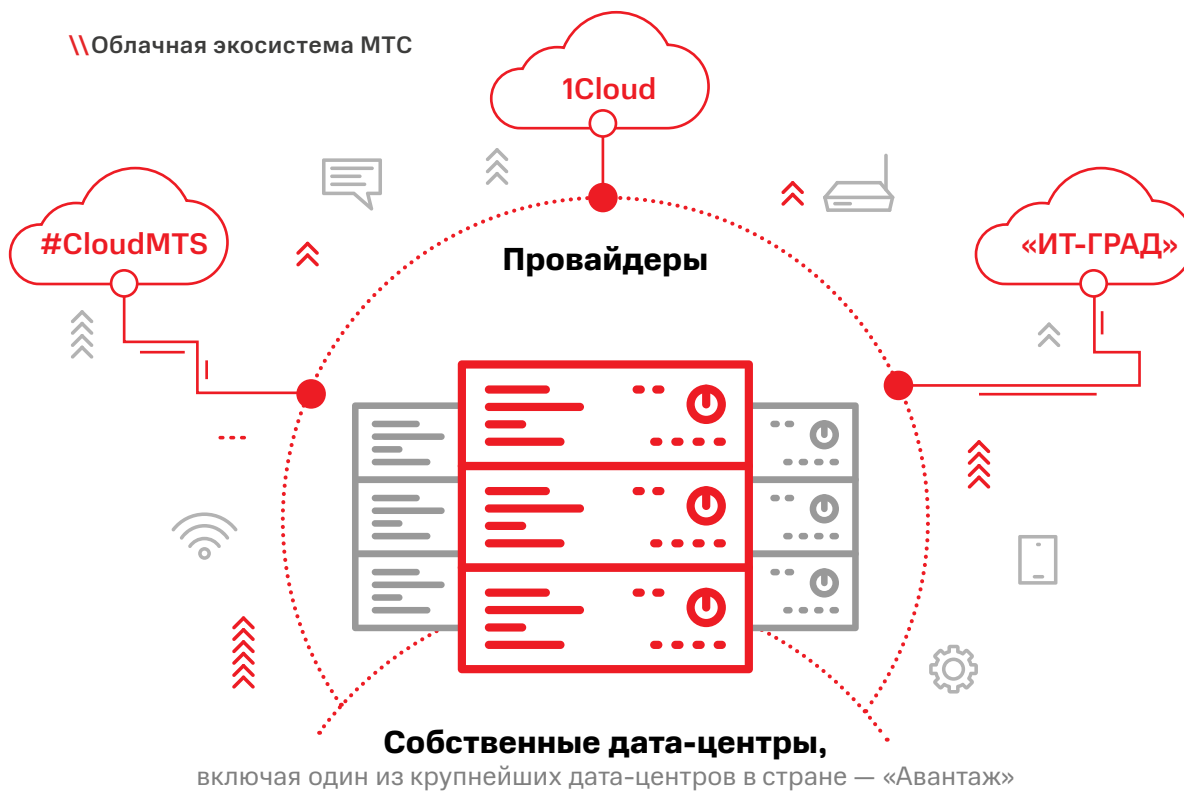


## НАПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

В 2019 году Компания объединила три цифровых направления — облачные сервисы, интернет вещей и системную интеграцию, ориентированную на корпоративных клиентов, — в единую бизнес-вертикаль «Облачные и цифровые решения». Облачные сервисы являются базисом для внедрения инноваций как внутри самой Компании, так и для цифровой трансформации экономики всей страны.

### ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

\\Облачная экосистема МТС



Облачное направление МТС включает в себя инфраструктурные решения в формате частных, публичных и гибридных облаков, комплекс консалтинговых и профессиональных услуг, услуги дата-центров и телеком-сервисы. Широкий портфель услуг и решений для рынков B2B и B2G, география присутствия от Калининграда до Владивостока и фокус на развитие инновационных сервисов позволили МТС быстро нарастить присутствие на облачном рынке страны. Так, в течение года запустился целый ряд облачных сервисов, например антивирус для публичного облака — новая для российского рынка услуга, — разработанный совместно с «Лабораторией Касперского», а также контейнерные вычисления и DevOps-сервисы.

Новые диджитал-направления развиваются в МТС на основе собственного облака. Телемедицинский сервис **SmartMed** использует аттестованный сегмент облака МТС для хранения электронных медицинских карт пациентов. Ресурсы собственного облака задействованы в рамках платформы дистанционного образования **Smart University**, что позволяет быстро адаптировать сервис к растущей тяжести контента в виде как видео-, так и текстовых учебных материалов. Медиаплатформа для геймеров **WASD.TV** также использует ресурсы #CloudMTS, что обеспечивает высокую доступность, работоспособность и масштабируемость сервиса. Эти же преимущества облачных технологий важны для любого бизнеса, в основе которого лежат цифровые модели.

## MTS STARTUP HUB

Стартовой площадкой для инноваций является центр MTS StartUp Hub, состоящий из корпоративного акселератора, 5G-инкубатора, венчурного фонда МТС, направления быстрого запуска пилотных проектов и зарубежных представительств. Интенсивное развитие стартап-команд осуществляется через менторство, обучение и экспертную поддержку для подготовки продукта к тестовому внедрению в корпорации. По итогам четырех наборов акселератора заявки на участие в нем подали более 3 тыс. команд, 58 из которых прошли его программу. В результате было запущено 46 пилотных проектов, 19 из которых перешли в стадию масштабирования.

В 2019 году корпоративный акселератор провел два набора стартапов. Итогом весеннего набора стал запуск 10 пилотных проектов в кадровом и киберспортивном направлениях, а также в финтехе. Осенний набор привлек рекордные 450 заявок от стартапов, резидентами акселератора стали 19 проектов.

За прошедший год MTS StartUp Hub превратился из корпоративного акселератора в полноценную площадку для внедрения открытых инноваций. В 2019 году в рамках MTS StartUp Hub на ВДНХ был запущен Центр 5G для тестирования продуктов стартапов в сетях нового поколения. Резидентами центра стали девять стартапов, выбранных из порядка 100 полученных заявок, в том числе две зарубежные компании. Резиденты получают экспертную и техническую поддержку МТС, а авторы лучших решений получают грант в размере до 500 тыс. рублей на развитие.



**>3 тыс.**

команд подали заявки на участие



**1 млрд руб.**

объем венчурного фонда МТС, созданного в 2019 году



Также в 2019 году был создан **корпоративный венчурный фонд МТС**, объем которого составил 1 млрд рублей. Он инвестирует от 500 тыс. долларов США на посевной стадии<sup>1</sup> и в раунде А. Фонд интересуется перспективными стартапами, имеющими стратегическую ценность для МТС, в таких направлениях, как искусственный интеллект, машинное обучение и большие данные, интернет вещей, финтех, облачные технологии и предоставление программного обеспечения как услуги, образовательные технологии, киберспорт и медиа.

MTS StartUp Hub также запустил международные представительства за рубежом. Сейчас наши техноскауты работают в Германии, Израиле и Юго-Восточной Азии. Кроме того, МТС подписала партнерские соглашения с государственными агентствами поддержки инноваций Singapore Enterprise и Invest India для содействия в поиске инноваций на иностранных рынках. Партнерство с Singapore Enterprise также позволяет участникам нашей акселерационной программы выходить на рынок Юго-Восточной Азии.

В 2020 году МТС планирует провести два набора в корпоративный акселератор и запустить более 15 пилотных проектов. Венчурный фонд МТС, в свою очередь, рассчитывает провести не менее двух сделок со стартапами. Для этого Центр 5G должен продемонстрировать несколько технологических решений с использованием сети пятого поколения.

<sup>1</sup> Посевная стадия (seed round) — целевая (минимальная) поддержка разработчиков для оформления идеи в новый продукт или услугу. Результатом инвестирования является формирование полноценной команды с четким бизнес-планом.